

提供人类最经济高效、最取之不尽、最可持续的清洁能源解决方案

改变能源生产和利用的方式，改变能源结构和能源战略

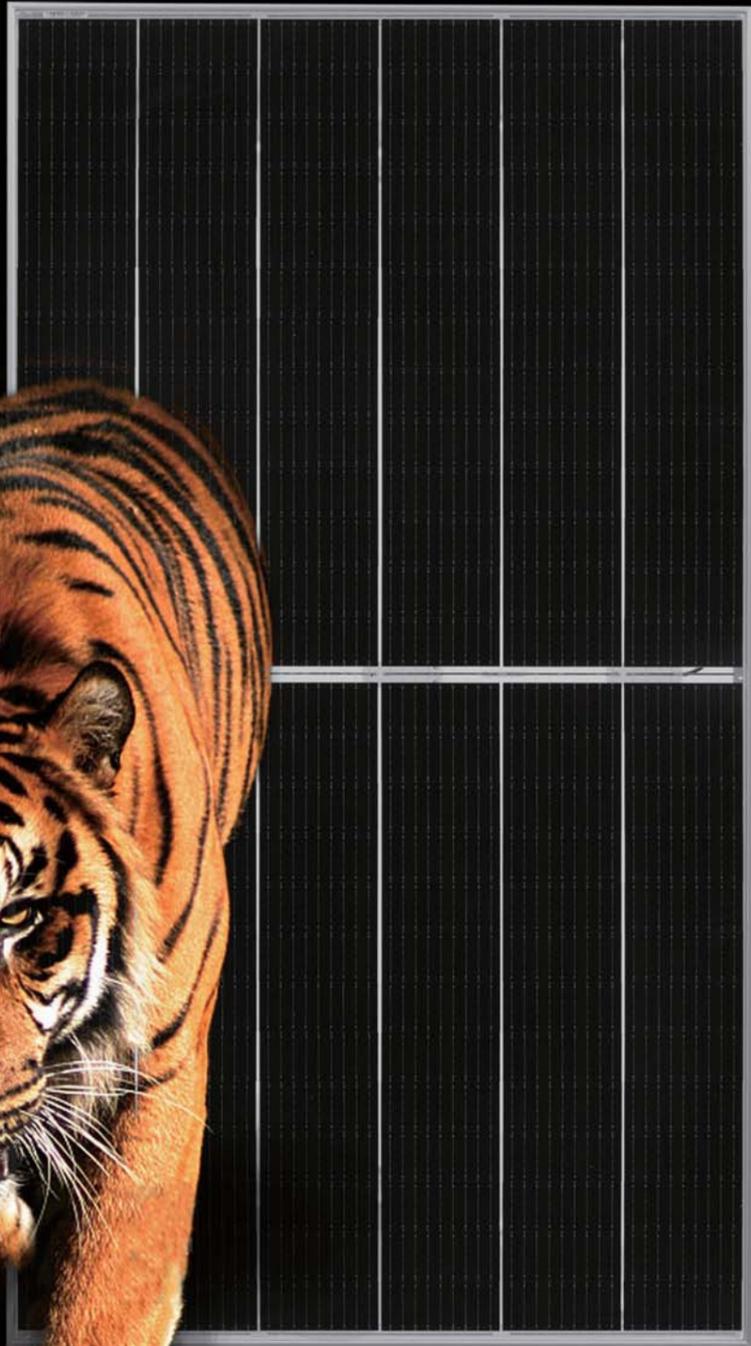
让未来以我们期望的模样到来

# 晶科在中国

2019年 第4期 总04期



# TIGER · 460W



## “ 寻找破局支点 从容应对未来 ”

前不久，海宁举办了一次晶科管理层领导力培训。在晶科，存在两种鲜明特质的管理者，一种是霸道性的，他们具有不凡的见识和能力，以及推动团队进步的激情，不惧反对、越挫越勇的坚强意志，不刻意取悦奉迎，有孤独的勇气，但不善于倾听、不善于换位思考、让下属或合作伙伴活的很痛苦。另一种是善于听取别人意见，和团队能碰撞出某种坚定、正直和感动，让下属感觉自在、平和。到底哪种更好？其实领导力，我认为某种意义上是天生的，就像人的性格，很难改，也很难完美，但为什么一定要完美呢，这世上最无聊的事情就是完美。在今年最后一期的《晶科在中国》，特别提这个，是想感谢晶科15000名的基层员工，作为下属，给了你们的上司多一点宽容，宽容和适应他（她）的不完美，给了他们时间，帮助修炼他（她）的能力。管理本来就是一个终身学习的课程，而最好的管理就是不需要管理，团队在一起就是相互影响、启发，激活灵魂，输出创造力和想象力。我判断领导力高低的关键维度之一是，能否以创业者的心态，把整个团队当成一个小的企业，面向问题，提出解决方案，并实现方案的高周转，保持团队高速创新，体现团队最高效率，这才是一个具备高领导力的管理者。

2019年已过3/4，这一年行业还是发生了很多标志性的事件。“产业布局”、“技术壁垒”、“核心竞争力”、等关键词尤为刺眼。而当视角下沉到这个深度，拨开迷雾厘清真相就变得非常紧迫，未来什么样的技术会是主流；科技的发展对商业模式会带来怎样的冲击；晶科如何建立起对于行业政策和国际贸易关系变化的避震体系；我们要更多关注竞争者，贴着竞争者走，还是寻找破局新支点；在完成规模发展的第一步后，晶科如何形成一个成熟的面向世界市场的创新生态和创新体制；晶科的创新能量和创新影响力有多大，它能否影响、带动、引领全球合作和资源整合，并可持续发展；下一步的发展路径是什么？

所以，在2019年即将过去的当口，如果管理层考虑的仅仅是明年目标是卖20GW还是25GW，开发的电站总量是多少多少，那是不够的。

在预算讨论会议上，有人担心未来市场。刚参加完联合国气候大会回来，全世界对于气候变化的敏感度和对清洁能源的需求已达到了前所未有的水平。如果是这世界上有一个议题，没有任何争议、没有任何偏见地让200多个国家元首心平气和地、甚至高亢激动支持的只有加速发展光伏等新能源来有效和可持续地满足全球能源需求，减缓气候变化。能源的未来样子已经清晰可见。

有人担心储能发展跟不上光伏，也不用担心，目前除了应用规模最广、技术最成熟、储能成本低廉且适合电网级别储能的“抽水蓄能”，以及配合家庭和小型工商业使用的电池储能，现有的锂电池技术，其成本已经下降到了接近原材料价格的地步。现在又出现一种颠覆性的混凝土块储能。原理是当电力多余时，他们会把混凝土块吊到最高120米的高度，将电能转化混凝土块的重力势能；而电力短缺的时候，再把混凝土块从高处放到低处，通过发电机把下落时释放的重力势能转化为电能，从而实现储能功能，据悉，这项技术的输出功率可以在2.9秒内迅速从0增加到100%，从而实现对电网需求的高速响应，而且循环效率可以高达90%，是极具前景的储能技术，且成本极度低廉。所以，不用担心配套技术，而我们要做的是怎么站在前沿，做出选择，积极行动，找到伙伴，抢滩市场。

有人担心晶科如何保持第一，这是个伪命题，晶科向来的发展就是带着未来视角地向死而生，从来不是考虑如何第一，而是考虑如何活下去，没有后路可退。我们现在要做的首先是发现问题，是因为问题的提出本身已经对方案有一半的意义了，其实，我相信很多人已经意识到了一些问题，然后用未来的角度去审视这个问题，解决这个问题。

有人说和同行比，晶科还有这样那样的不足，我觉得，这样没事啦，万物皆残，何况物乎？完美才是最无趣、无聊的事情，裂隙的地方，就是光照进来的地方。第一气盛下的肿胀消失了以后，让晶科专心致志地以另一种形式存在。

李仙德

晶科能源董事长  
晶科电力董事长

# 目录



## 03 董事长致辞

## 06 晶科能源可融资性品牌报告

## 12 作为全球首家太阳能企业晶科能源加入RE100和EP100绿色倡议

## 14 晶科能源代表中国企业 出席2019年联合国气候行动峰会

## 16 企业动态

晶科能源连续5年上榜《财富》中国500强 2019年位列组件制造企业第一  
晶科能源上榜2019中国民营企业500强第150名 大涨129位

PV-Tech研究揭晓全球光伏组件供应商投资评级

晶科能源荣获PV-Tech 可融资性最高评级 唯一组件供应商连续十二季度AA评级

晶科能源荣膺Frost & Sullivan 2018年全球技术领导奖

晶科能源蝉联两年“2018亚洲最佳企业雇主”荣誉称号

晶科能源成为中国工商理事会首批国家队成员

晶科牵头的两项国家十三五重点研发计划召开启动会

晶科能源受邀出席第24届世界能源大会并发言

聚焦夏季达沃斯 晶科能源与国家电网、亚开行共议可持续发展引各大媒体报道

## 20 全球项目

晶科能源向国家电投供应1.2GW高效单晶组件

晶科Sweihan 1177MW太阳能独立发电项目

晶科能源双面组件项目 单月实际增益高达15%

晶科能源双面组件项目实发电量高于单面组件应用发电量7-11%

晶科能源向西班牙公用规模电站供应300 MW 超高效率组件

晶科能源向澳大利亚Tailm Bend太阳能电站提供95 MW高效组件

晶科能源向泰国工厂屋顶项目提供1MW Cheetah高效单晶半片组件

晶科能源向Photon Energy位于匈牙利的19座光伏电站提供13.6MW 组件

## 24 品牌推广

晶科能源受邀出席美国SPI展 Swan系列组件备受瞩目

晶科能源进军乌兹别克斯坦市场

晶科能源Swan亮相2019南美Intersolar展 荣获全场瞩目

晶科能源出席2019印度可再生能源博览会

晶科能源参与英国伯明翰Solar&Storage Live

晶科能源出席第三届分布式光伏论坛并发言

晶科能源受邀出席中国国际光伏技术论坛并发言

晶科能源受邀出席第三届组件创新技术论坛 SWAN助力平价上网

晶科能源受邀在津巴布韦可再生能源和电力基础设施投资者大会上发言

晶科能源受邀出席马德里第一届全国光伏分布式峰会

晶科能源受邀出席2019全球可持续能源论坛

晶科能源受邀出席英国伦敦金融时报2019制造业未来峰会

晶科能源在法国马赛的欧盟PVSEC期间参加太阳能产业论坛

晶科能源受邀出席布基纳法索可再生能源电力峰会并发言

晶科能源出席印度Solar Power会议 解读Swan双面组件

晶科用户召开代理商交流会 电站质量成户用市场关注点

晶科日本研讨会2019圆满召开 Swan高效光伏组件技术成趋势

晶科能源举办肯尼亚组件技术创新与投资回报研讨会

晶科能源举办菲律宾技术路演

晶科能源与Fronius为乌克兰基辅的安装商提供技术培训

晶科能源成功举办开罗技术研讨会 技术创新助力埃及分布式项目成功

晶科能源举办首次哈萨克斯坦技术路演

晶科能源举办第二轮越南技术路演

晶科能源携手PV TECH、PI BERLIN和DNV GL共同举办在线研讨会

## 34 公益捐赠

晶科能源董事长为贫困地区捐赠的公益小学正式开学



# 晶科能源可融资性品牌报告

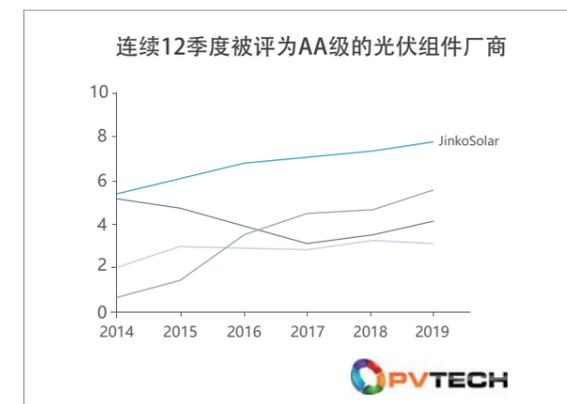
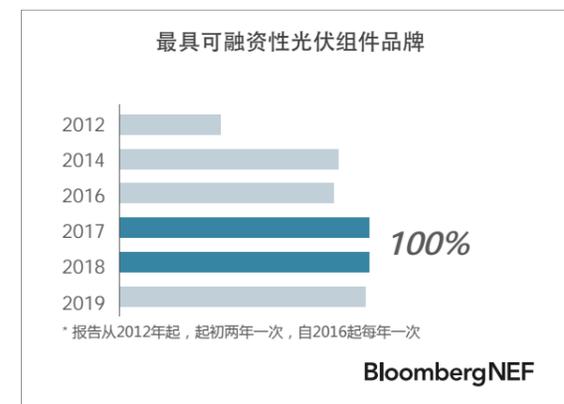
## Q2 2019 & 2018

### 长期具有可融资性

自2012年起，晶科能源连续八年被彭博新能源财经评为最具可融资性光伏组件品牌之一。

此外，晶科能源于2019年8月荣获PV-Tech可融资性评级AA级，业内仅四家企业属于这一评定级别。晶科能源是唯一一家连续12季度被评为AA级的光伏组件厂商。

PV-Tech新评级系统是业内一种创新的分析办法，结合了各家公司全球大型出货量记录和财务健康状况，按照季度滚动。分析使用了PV-Tech十余年间收集的丰富的制造数据和财务数据，根据各家公司大型光伏组件项目的历史和现状进行了细致的验证。随着频繁的资金支出分配和逐步增加的研发成本，晶科能源在内部硅片，电池和组件方面的制造实力持续加强。在中国和整个东南亚地区，谨慎安排产能也是在任何周期内最大化其工厂价值和实力的关键。

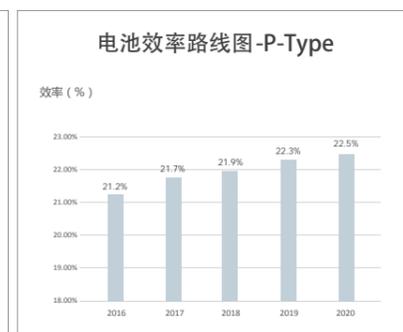
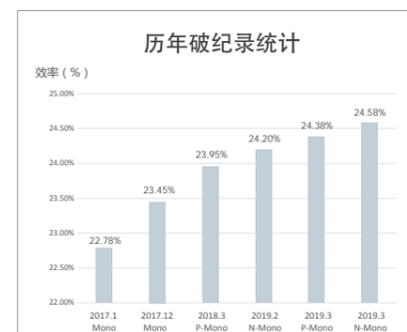
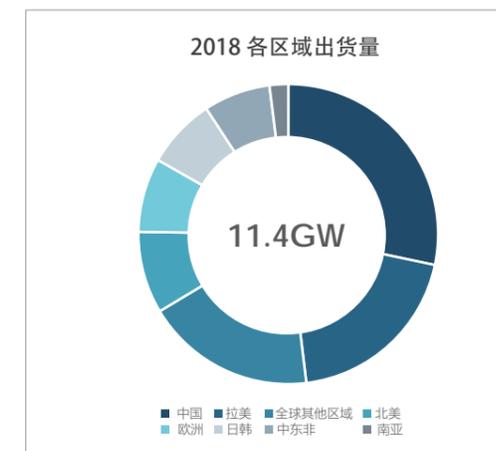


### 卓越业绩记录

晶科能源拥有持续扩大的客户群，最多元化的市场和良好的业绩记录。截至2019年第二季度，晶科能源已在过去8年内向100余个国家的3,000多位客户提供了约46GW的可融资性光伏组件，这在业界是独一无二的。

### 6次打破世界纪录

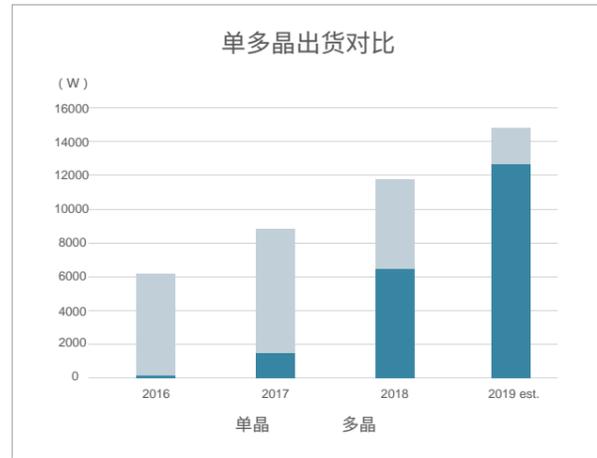
尽管延续摩尔定律所面临的挑战越来越复杂和困难，光伏行业要求每半年增加10W输出功率也对厂商提出了更高的研发要求。晶科能源的研发工作主要集中在不断为客户提供市场的首创尖端技术和助力项目投资回报收益的创新产品。



## 快速精准地进入市场

新产品的快速增产对于晶科能源及其客户而言至关重要，它是将技术从研发转化到生产，并缩短前沿技术产量学习曲线的有效途径。此外，晶科能源通过高效的产量损失预防系统和产量偏差分析系统保持产量的稳定性。

在2019年上半年，随着行业领先的“158.75” Cheetah系列和效率高达20.63%的Swan双面组件的大量增产，研发部门完成了技术的升级转型。与此同时，研发部门继续推动行业技术创新。晶科能源的第三代硅片技术已进入全面发展阶段，将于2019年开始试生产。



## 高效而富有弹性的供应链

对于资本密集型 and 不断受摩尔定律影响的光伏行业，除了高效的生产流程之外，灵活而富有弹性的供应链同样值得关注。集中管理国内外数十个生产基地，全资拥有或管理数百个工厂和车间，现有和新兴的数百种产品和技术，上游或下游的数百家供应商和合作伙伴，成千上万的材料和元件，以及为100多个国家的广泛客户群提供服务和定制化需求——其中的挑战远超想象。

然而，作为全球知名光伏组件供应商，产能并不是晶科卓越制造的唯一基础。晶科不断提高灵活性以满足客户不同的需求供应，一流的周期，持续的高产，快速的响应时间，准确的交付以及优质的技术服务等使得卓越制造成为晶科能源的核心优势。



## 一流的周期和交付时间

客户信赖晶科的产品交付能力和短周期需求满足能力。晶科能源的生产周期与太阳能光伏行业的领先基准制造商相比具有强竞争力。得益于综合规划系统和高度自动化，其上饶和佛罗里达州的智能工厂持续打破生产周期记录。

晶科能源为客户提供可靠的准时交货服务。晶科重新设计了订单处理系统，并开发了最先进的生产计划和调度系统，进一步提高了交付的准确性。晶科能源对准确性有严格要求，交货既不能太晚也不能太早，因为两者都可能影响客户的项目部署和进度管理。



## 未来和愿景

晶科能源的智能工厂是卓越制造的关键部分，并将在未来持续发展。目前，晶科能源拥有两家智能工厂，分别在中国上饶和美国佛罗里达州。这些先进设施通过近乎100%的自动化来降低运营成本，例如实时硅片配送，自动化材料处理系统（AMHS）的编程优化，全自动化生产制造及智能线程控制等，智能工厂建设将持续成为未来产能扩张的重要方式。

## 权威的质量认证

2019年，晶科能源连续第五次被DNV-GL评为可靠性记分卡年度“最佳表现者”，并荣获第五届TUV莱茵“质胜中国”单晶组发电量仿真优胜奖，位列单晶组第一。



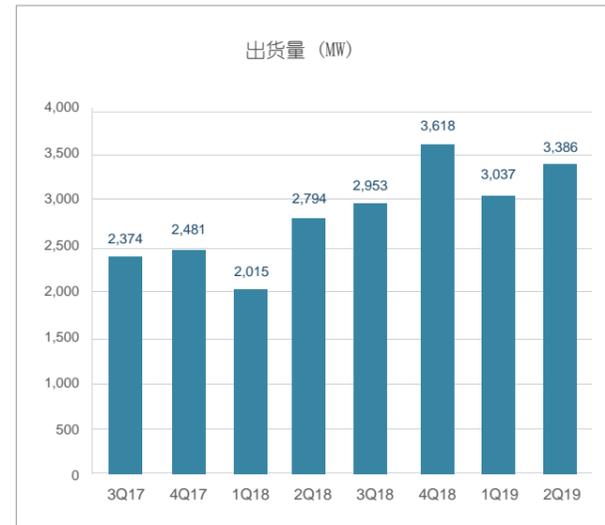
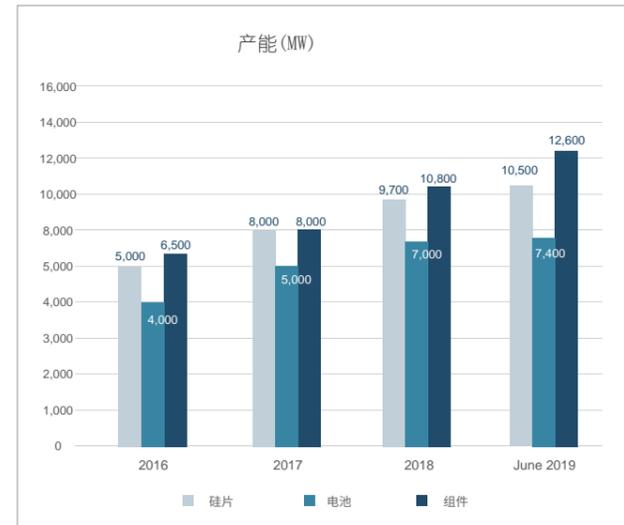
## 2019年第二季度财报要点

	Q1 2019	Q2 2019	Q3 2019 (预估)	2019 (全年预估)
产能 (GW)				
-硅片	10.5 (包括6.5GW单晶硅片)	10.5 (包括6.5GW单晶硅片)	14.5 (包括11GW单晶硅片)	15 (包括11GW单晶硅片)
-电池	7.0 (包括5.4GW PERC电池)	7.4 (包括5.8GW PERC电池)	9.2 (包括9.2GW PERC电池)	10.5 (包括9.7GW PERC电池和800MW N型电池)
-组件	11.0	12.6	15	16
组件出货量	3,037MW	3,386MW	3.2GW-3.5GW	14GW-15GW
营收(US\$/百万)	\$868	\$1,007	\$980-\$1,070	-
毛利率 (%)	16.6%	16.5%	18%-20%	-
非美国通用会计准则下, 本季度基本和摊薄每ADS收益(US\$)	\$0.12	\$0.71	-	-

## 产能和出货量

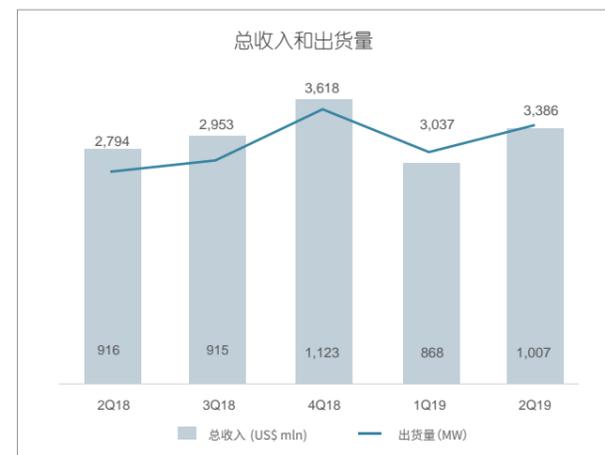
截至2019年6月30日, 公司一体化硅片、太阳能电池片以及太阳能组件的年产能分别达到了10.5 吉瓦 (包括6.5 吉瓦的单晶硅片)、7.4 吉瓦 (包含5.8吉瓦的PERC电池) 和12.6吉瓦。

太阳能组件总出货量为3,386兆瓦, 相比2019年第一季度的3,037兆瓦 (包括集团内部的出货量) 增长11.5%, 相比2018年第二季度的2,794兆瓦增长21.2%。



## 总收入

2019年第二季度的总收入为69.1亿元人民币 (10.1亿美元), 与2019年第一季度的58.2亿元人民币相比增长了18.7%, 与2018年第二季度的60.6亿元人民币相比增长了14.1%。



## 毛利润及毛利率

2019年第二季度的毛利润为11.4亿元人民币 (1.666亿美元), 相比2019年第一季度毛利润为9.643亿元人民币, 2018年第二季度毛利润为7.276亿元人民币。

2019年第二季度的毛利率为16.5%, 相比2019年第一季度为16.6%, 2018年第二季度为12.0%。



## 营业利润及营业利润率

2019年第二季度的营业利润为2.603亿元人民币 (3,790万美元), 相比2019年第一季度营业利润为2.357亿元人民币, 2018年第二季度营业利润为9,460万元人民币。2019年第二季度的营业利润率为3.8%, 相比2019年第一季度营业利润率为4.0%, 2018年第二季度营业利润率为1.6%。



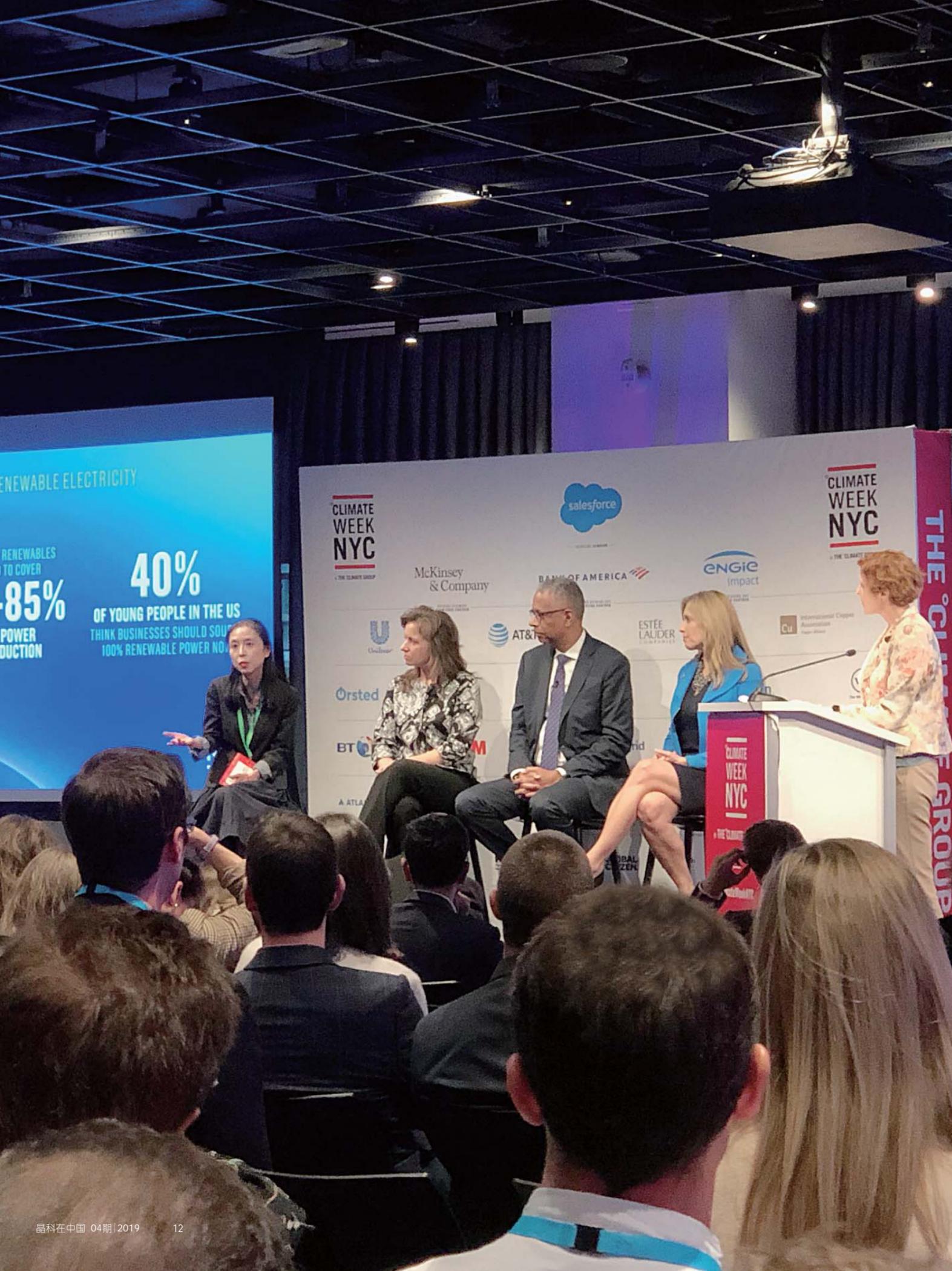
## 净利润

2019年第二季度归属于普通股股东的净利润为1.254亿元人民币 (1,830万美元), 相比2019年第一季度净利润为4,020万元人民币 (600万美元), 2018年第二季度净利润为9,900万元人民币 (1,500万美元)。

晶科能源CEO陈康平先生评论道: “在行业向加速平价上网发展的阶段中, 我们本季度在加强竞争优势, 提高产品效率以及通过创新降低成本等方面取得了重大进展。我们持续投入技术开发, 优化成本结构。得益于此, 公司的高效N型电池和最新产品Swan双面组件结合杜邦™ Tedlar® 透明薄膜技术为行业树立了新标杆。轻量级的新型双面不仅提升了安装的便捷性, 同时为客户带来了更低的度电成本, 可显著提高电站的发电量。”

“作为全球最大、最具创新力的太阳能组件制造商之一, 我们以高效产品和通过技术创新持续降低成本的能力为行业树立了新标准。我们将凭借全球销售网络和团队的紧密合作, 在国内和海外市场占领更大的市场份额。”





# RE100

## 作为全球首家太阳能企业 晶科能源加入RE100 和EP100绿色倡议

晶科能源作为全球首家太阳能企业,加入RE100和EP100绿色倡议。这两项全球运动由气候组织(The Climate Group)发起。气候组织是一家国际非盈利组织,与政府和极具实力的企业网络密切合作,以实现创新方案的大规模应用。

RE100倡议联合了全世界最有影响力的公司,包括苹果、谷歌、Facebook、宜家、可口可乐等承诺100%使用可再生能源。为了实现这项全球气候目标,推动低碳经济,加入该倡议的公司承诺在全球运营中100%使用可再生能源。EP100倡议则汇聚了越来越多的能源智能型企业,承诺用更少的能源做更多的事。

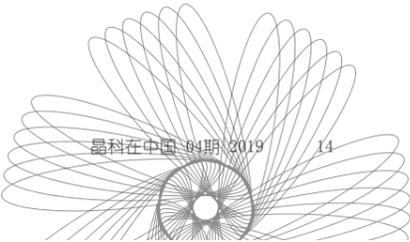


EP100



# 晶科能源代表 中国企业出席2019年 联合国气候行动峰会

凭借全球的影响力和对全世界范围内光伏发展的大力推动作用，晶科能源受邀出席在美国纽约联合国总部召开的2019联合国气候行动峰会。为加强全球气候行动，联合国秘书长安东尼奥·古特雷斯邀请来自全球100多位国家元首、政府首脑、私营企业、民间社会代表及其他国际组织参加气候行动峰会。本次峰会是今年第74届联合国大会期间举行的五场高级别峰会之一。作为现场唯一一家中国企业以及光伏行业代表，晶科能源同与会领导人共同探讨气候变化的影响。讨论主题中最紧迫的是可再生能源，特别是太阳能带来的显著经济效益。2019联合国气候行动峰会旨在促使国家、地区、城市、公司和投资者行动起来，提出可行方案。本次峰会中提出的计划将为今年12月举行的《联合国气候变化框架公约》第25次缔约方会议（COP25）做出贡献。



# 企业动态

1

## PV-Tech研究揭晓全球光伏组件供应商投资评级

PV-Tech 研究揭晓全球光伏组件供应商投资评级。晶科能源的发展趋势和得分(尤其是自 2016 年以来)表明了去 2-3 年公司在行业中的主导地位。除了拥有近期最大的出货量外(以季度、日历年或 t24m 计算),晶科能源的供应评分与所有其他公司之间的差异源自对高增长和低风险地区的关注。2018/2019 年间,公司将出货量从中国和印度转移出去就是其中一例。

因此,晶科能源领军制造供应实力状态进一步证明,从终端市场销售/营销角度而言,为了提高组件出货水平,公司需要的不仅仅是在长期战略增长潜力有限的市场中占据份额。

2

## 晶科能源连续5年上榜《财富》中国500强 2019年位列组件制造企业第一

《财富》中文网发布“2019年中国500强排行榜”,反映了全球范围内最大的中国上市企业在过去一年的业绩和成就。晶科能源控股有限公司上榜第340名,位列组件制造企业第一。凭借稳步增长的业绩和财务运营指标,已经连续5年上榜《财富》中国500强排行榜。

## 晶科能源上榜2019中国民营企业500强 第150名 大涨129位

全国工商联发布了“2019中国民营企业500强”、“中国民营企业制造业500强”榜单。晶科能源位列“2019中国民营企业500强”第150名,相比2018年大涨129位;位列“中国民营企业制造业500强”第80名,相比2018年大涨86位,双创新高。中国民营企业500强是按照企业上一年度营业收入总额为参考指标发布的排序结果,是中国民营经济领域最权威、全面的榜单。同期上榜的还有协鑫、通威、正泰、特变电工、天合、阿特斯、隆基等,以组件制造板块业务,晶科能源位列第一。



3

## 晶科能源受邀出席第24届世界能源大会并发言

晶科能源出席第24届世界能源大会并发言。世界能源大会是世界能源理事会最具影响力的旗舰活动,迎来全球50名能源部长、数百名能源行业首席执行官等15000余名行业人士悉数出席。晶科能源副总裁钱晶女士代表公司,受邀出席“太阳能展望”重磅分论坛,与世界能源理事会、BP集团、中东光伏行业协会等嘉宾共议如何克服间歇性以及土地利用等挑战,推动太阳能产业迎来下一轮的飞速增长。

“使用更高效的太阳能组件来最大化单位面积的发电量是解决光伏土地占用问题最简单且成本最低的方法,例如晶科能源下一代450瓦组件或Swan双面组件,415瓦的正反面功率加上背面产生的10-25%额外功率增益。而当实现了平价上网,政府需要做的是在补贴退坡后,制定其他的激励制度,以调动社会资源和资本向促进光伏进一步应用的技术发展倾斜,比如低成本高容量的储能。所以在未来,只有那些在整个供应链拥有稳定业务或涉猎的企业才能协同整合全球资源,使太阳能成为一种克服了明显缺陷的完美的能源。”钱晶在发言中指出。



聚焦夏季达沃斯 晶科能源与国家电网、  
亚开行共议可持续发展引各大媒体报道



晶科能源作为唯一民营能源企业代表，出席达沃斯重磅能源论坛，与国家电网、亚开行、以及IHS 共议可持续发展。“光伏作为清洁能源，在未来能源结构中占据重要地位。随着光伏平价上网时代的来临，全球已有超过130家公司加入RE 100计划，承诺100%实现可再生能源使用。可持续发展成为当今全球共同关注的一个焦点话题，将绿色可持续发展纳入企业发展战略将是企业未来差异性竞争力的体现。”晶科能源副总裁钱晶女士在出席论坛时表示，引CCTV-2、CGTN、金融时报、证券时报、中国网、环球时报等各大主流媒体报道。

晶科能源荣获PVTech 可融资性最高评级  
唯一组件供应商连续十二季度AA评级

晶科能源荣获 PVTech 组件供应商最高评级 AA。PV-Tech 新评级系统是一种业内首创的分析办法，结合了各家公司全球大型出货量记录和财务健康状况，按照季度滚动。与整个行业过去几十年以分类为基础的、或与顶尖/领军供应商相关的表格和列表不同的是，PV ModuleTech 可融资性评级系统使用了统计分析和建模的办法，根据各家公司大型光伏组件项目的历史和现状进行了细致的验证。PV ModuleTech 可融资性评级系统可以让项目开发商、EPC 公司、项目投资人和资产业主了解参与全球工商业和公用事业光伏项目投标的光伏组件供应商的重要投资区别。目前，光伏组件供应商达到的最高评级为 AA 级，晶科能源是唯一光伏组件供应商连续 12 季度被评为 AA 可融资性评级。

晶科能源荣膺Frost & Sullivan 2018年全球  
技术领导奖

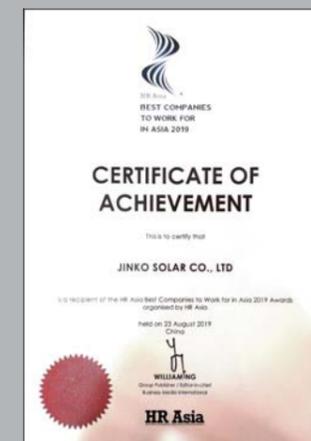


Frost & Sullivan奖项印证了晶科引领技术创新的坚定决心和不懈追求。Frost & Sullivan表示，晶科能源的产品代表了下一代的太阳能解决方案：不仅提供卓越的质量和效率，在成本上也极具经济性。Frost & Sullivan表示，晶科能源的科技创新和卓越技术使其成为了全球光伏产业的领军企业。其强大的研发文化与丰富的知识产权为晶科提供了独特的市场优势。Frost & Sullivan认为晶科能源是一家致力于不断改进其产品和解决方案的公司，并拥有卓越的质量和效率。这些特质有望将其推向更高的国际位置，同时公司通过可再生能源为改善地球环境做出的贡献和坚定的决心值得赞扬。

晶科能源蝉联两年“亚洲最佳企业雇主”荣誉称号



晶科能源连续两年荣膺由亚洲权威人力资源专业刊物 HRAsia 颁发“2018 亚洲最佳企业雇主奖”。晶科能源在全球 30 余个国家设立分支机构，与 13500 余位员工共同成长，凭借完善的人力资源管理系统成功蝉联该称号。公司始终坚持实践公平、责任、务实、超越的企业文化，不断向客户提供更加专业化、职业化、国际化的服务，持续增加企业自身价值增长，与员工共筑成功。



晶科牵头的两项国家十三五重点研发计划召开启动会

由晶科牵头承担的国家十三五重点研发计划“晶硅光伏组件回收处理成套技术和装备”和“可控衰减的N型多晶硅电池产业化关键技术”召开项目启动会暨实施方案论证会。“晶硅光伏组件回收处理成套技术和装备”将分别建立国内首条物理法、化学法组件回收示范线，并形成光伏组件环保处理技术路线图、建立晶硅光伏组件回收处理评价体系、给出标准和政策建议。该项目的实施，将有效缓解大规模光伏组件退役带来的压力，起到行业引领作用。“可控衰减的N型多晶硅电池产业化关键技术”致力于开发先进N型铸造多晶硅材料、新型电池结构，可实现低衰减N型多晶硅电池效率的世界纪录和产业化应用突破，建成示范线和示范电站。

晶科能源成为中国工商理事会首批国家队成员

中国商务部、国资委、中国贸促会，中国国际商会联合筹建的第一批中国工商理事会议题工作委员会，晶科能源作为首批代表，联合中国华电、招商局集团、中信保、大唐集团、中国投资等央企，成立首批国家队成员，并作为唯一民营企业，出席中国工商理事会2019年年会，在大会上代表民营企业发言，另两位为央企代表。



# 全球项目”

## 晶科能源向国家电投供应1.2GW高效单晶组件

晶科能源计划将于2019年12月30日前向中国五大发电集团之一的国家电力投资集团有限公司（“国家电投”）交付1.2GW高效单晶组件。晶科能源CEO陈康平评论道：“国家电投选择晶科能源作为本次大型竞标的胜出者，我们感到十分高兴。国家电投是扩大清洁能源使用和推动创新进步的世界领先企业。我们很荣幸赢得本次竞标，期待与国家电投合作，促进中国清洁能源使用的增长。”

## 晶科能源向西班牙公用规模电站供应300MW超高效率组件

晶科能源与世界领先的EPC承包商 Metka EGN签订太阳能组件供应协议，300MW的晶科能源超高效率猎豹型组件将安装在位于西班牙卡塞雷斯省塔拉万的一座大型太阳能电站（“Talasol项目”）。Metka EGN 首席执行官 Nikos Papapetrou评论道：“300 MW的Talasol项目不仅是西班牙，也是整个欧洲的地标式项目。晶科能源是光伏行业的龙头企业之一，完全信任他们作为我们的战略组件供应商，十分有信心晶科能源将按时交付耐久可靠的高性能组件，实现长期可持续的可再生能源发电。”

## 晶科能源向澳大利亚Tailem Bend太阳能电站提供95MW高效组件

晶科能源向美国私募股权公司GIP和中投公司（CIC）投资的Vena Energy Australia提供95 MW高效组件，用于Tailem Bend太阳能电站。电站位于澳大利亚阿德莱德，已于2019年年初并网，2月开始发电，预计每年将产生200,000 MWh可再生能源电力，满足40,000户家庭的需求。项目也是南澳大利亚州最早投入发电的大型太阳能电站之一。290-300Wp 120片半片电池（由60片常规电池切成）组件的效能与普通单晶PERC组件相当，而价格具有明显的优势。晶科能源的抗PID系列能够减少热斑，降低阴影条件下的功率损失，从而增强了不同环境下的可靠性和系统效率。

## 晶科能源向Photon Energy位于匈牙利的19座光伏电站提供13.6MW组件

晶科能源向 Photon Energy 供应 13.6 MW 太阳能组件，用于安装在匈牙利 3 个项目中。这些项目由 19 个光伏电站构成，分别位于匈牙利蒂萨凯奇凯、奥尔马什菲齐特和瑙吉埃切德。这些电站现已接入 E.ON Tiszántúli Áramhálózati Zrt 和 E.ON Észak-dunántúli Áramhálózati Zrt 两家公司的电网，预计年发电总量为 16 吉瓦时。



晶科能源向泰国工厂屋顶项目提供1MW Cheetah高效单晶半片组件

## 晶科能源双面组件项目 单月实际增益高达15%

根据山西吕梁地面电站并网项目半年实证数据显示，采用晶科能源双面组件的项目发电表现远优于同地区单面组件项目：

- 1、根据运行1-6月的发电量结果显示，晶科双面组件平均增益达到9.05%，高于行业双面组件在草地环境发电增益6%的测试值；
- 2、双面组件在阴天气象条件下发电表现尤为突出，今年1月份，相较单面而言，该双面组件发电量增益最高达15%。 凭借其卓越的性能和发电表现，晶科双面组件加速推进全球平价上网。

## 晶科能源双面组件项目实发电量高于单面组件应用发电量7-11%

根据江苏渔光互补电站项目并网运行1-7月实证数据显示：

1. 双面VS单面： 使用晶科双面组件的项目实发电量平均高于同地区应用单面组件项目发电量7-11%，高于行业双面组件在水面环境发电增益5%的测试值。
2. 双面实发VS双面模拟： 采用晶科双面组件的项目实发电量对比同环境条件下模拟预测发电量的高出达4%，说明晶科双面组件野外的实际发电表现更为卓越。

晶科双面组件凭借其优于模拟数据的高稳定发电量和背面增益，保障项目高投资回报率，助力全球平价上网。



# 见证世界上最大的 单体光伏电站 实现全面并网

## 晶科Sweihan 1177MW太阳能独立发电项目

项目地址：阿联酋阿布扎比东部城镇Sweihan

占地面积：约7.8平方公里

总装机量：1177MW

组件型号：晶科能源Eagle高效单晶组件

项目意义：全球单体装机容量最大的太阳能地面电站，现已正式发电投入商务运营。

项目创下当时全球最低电站投标价格2.42美分/kWh，打破世界纪录，成为光伏行业史上里程碑项目，对太阳能行业的国际合作、建设及运营管理、上网电价的发展趋势具有重要示范效用。

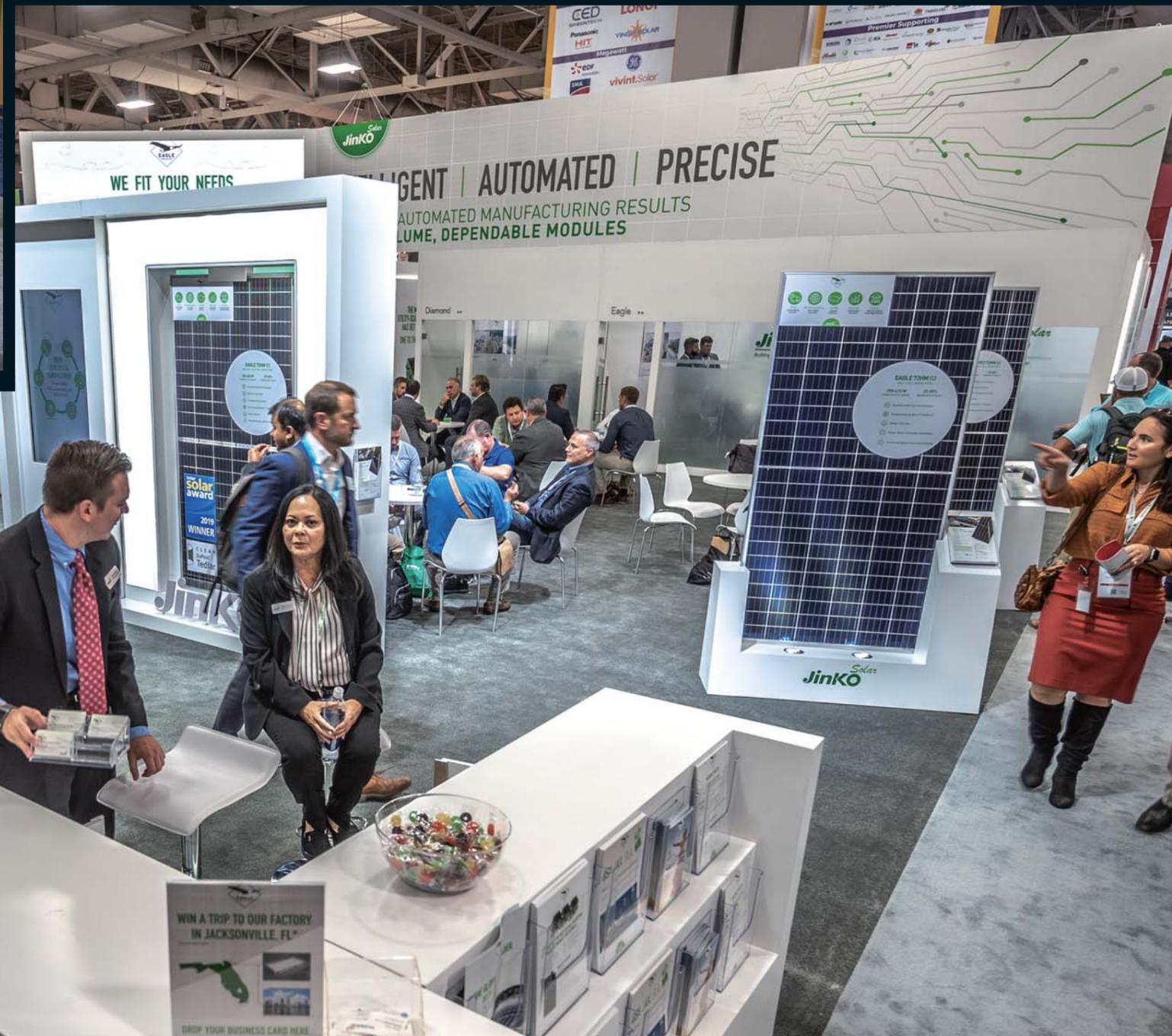


# 品牌推广

## 晶科能源受邀出席美国SPI展 Swan系列组件备受瞩目

晶科能源携Swan系列组件亮相于美国举办的2019年国际光伏展（SPI），Swan透明背板组件凭借其“轻量化”设计备受瞩目，将引领美国市场新一轮技术和产品的迭代，保持美国市场行业领先地位，进一步扩大市场占有率。





## 晶科能源进军乌兹别克斯坦市场

晶科能源出席乌兹别克斯坦ENERGY WEEK 2019。晶科能源中亚区域国家经理郭祖庆受邀发表演讲，通过技术讲解和案例分析向与会者传达了晶科能源光伏组件的性能卓越和品质领先，以及Swan组件的双面发电和轻量化优势如何助力光伏项目降本增益。晶科能源致力于拓展新的光伏市场，加快全球能源转型进程。

## 晶科能源出席2019印度可再生能源博览会

晶科能源携intersolar中屡获殊荣的明星产品Swan透明背板组件出席2019印度可再生能源博览会，并作为光伏行业技术领导者成为展会现场关注焦点。具有轻量化设计的Swan透明背板组件正面功率高达415瓦，背面增益达5-25%；此外，晶科能源同期展出三款Cheetah系列组件，匹配包括漂浮项目等印度区域的不同安装条件项目需求，两款产品引起现场广泛关注，印证了晶科在高效单晶领域的领导地位。



## 晶科能源参与英国伯明翰Solar&Storage Live

晶科能源参与英国伯明翰Solar&Storage Live。Solar&Storage Live是英国最大的展会之一，涵盖当前领先的行业前沿信息和创新技术。9月17日，晶科能源与英国最大的经销商Segen Solar、Solis和Enphase联手参加了Segen安装商活动。英国销售团队与客户面对面交流，讨论我们现有的产品，如MX和带有透明背板的Swan双面组件。

Jinkosolar的欧洲技术和产品管理负责人Andrea Viaro与Soltec一同参加了主题为“下一代光伏技术”的专题讨论。Andrea清晰地描绘了晶科目前正在追求的创新和趋势，其主要产品包括Cheetah或透明背板Swan双面组件。Andrea讨论了新技术在提高效率和降低成本方面的重要性，以及在大规模项目中质量和可靠性的重要性。

## 晶科能源Swan亮相2019南美Intersolar展 荣获全场瞩目

晶科能源出席2019南美Intersolar展会，与当地合作伙伴共同成为全场焦点。这是晶科能源首次在展会提供VR服务，模拟工厂实地参观。Swan透明背板双面组件毫无疑问成为全场瞩目的明星产品，该产品同时凭借其创新技术荣获了2019年Intersolar光伏大奖。晶科能源区域技术服务经理AntonioRuta参与PV Magazine质量圆桌论坛，讲解Swan透明背板组件的技术特点和经济优势，以及和双面双玻组件的对比。晶科能源区域业务经理Marcel Peralta，受主办方邀请分享Swan如何凭借其创新优势摘得Intersolar光伏大奖。同时与全球领先单轴追踪支架供应商Convert合作，晶科能源在耐候钢跟踪支架上展出了8块Swan双面组件，受到全场瞩目。



晶科能源成功举办开罗技术研讨会  
技术创新助力埃及分布式项目成功

晶科能源举办菲律宾技术路演

### 晶科能源举办首次哈萨克斯坦技术路演

晶科能源首次在哈萨克斯坦努尔苏丹举办技术路演，约30名投资商，EPC，银行家，政府官员积极参与。Cheetah高效系列组件和Swan双面系列组件，凭借其卓越的质量和性能助力哈萨克斯坦光伏项目保障高投资回报，令参会者印象深刻。晶科能源双面组件在哈萨克斯坦这样的高反射性雪原地区有广阔的发展潜力，Swan透明背板组件具有比传统双面组件重量更轻安装更便捷的优势，助力哈萨克斯坦光伏行业发展。

### 晶科能源受邀出席马德里第一届全国光伏分布式峰会

晶科能源受邀出席在西班牙马德里举行的第一届全国光伏分布式峰会。该会议由可再生能源公司协会（APPA Renovables）与AEDIVE，AEPIBAL和SOLARTYS合作举办。晶科能源西班牙和葡萄牙销售经理Daniel，受邀与AS Solar Iberica, Ingeteam和Praxia Energy一起参加了讨论小组，探讨组件品质和相关技术解决方案在分布式光伏项目应用中的重要性。

### 晶科户用召开代理商交流会 电站质量成户用市场关注点

晶科户用在江西召开全国优秀代理商交流会，30余名代理商代表出席本次活动。中国区销售部副总裁姚峰先生致辞，晶科户用负责人段虎子先生分享了国内光伏户用发展情况及晶科户用政策并向优秀代理商代表授予铜牌，共议如何进一步布局户用市场，助力代理商稳健长远发展。对于屋顶分布式电站的发展现状而言，“抢装”不再是业主的获利途径，而电站质量则成为“531”后户用市场持续发展的关注焦点，保证发电收益成为其核心方向。晶科凭借其稳健的公司运营、卓越的组件品质和品牌影响力、互利共赢的合作政策，成为代理商、业主长期信赖的户用品牌。

### 晶科能源举办肯尼亚组件技术创新与投资回报研讨会

晶科能源携手杜邦于肯尼亚内罗毕举办组件技术创新与投资回报技术研讨会，会议汇集了90余位EPC、开发商及业内人士共同探讨晶科组件最新技术创新。中东非技术服务经理MoahmedSaady分享了晶科最新的Swan系列和热销的

Cheetah系列组件技术，晶科Swan系列组件的高耐久性和超高性能成为关注焦点，杜邦技术团队介绍了如何降低光伏投资风险。众多业内知名人士参与小组讨论，共同探讨“东非大型电站和工商业项目的可融资性”，共同分享区域项目组件选型经验。

### 晶科能源受邀出席布基纳法索可再生能源电力峰会并发言

晶科能源受邀出席于非洲布基纳法索举行的可再生能源电力峰会并发表演讲。活动汇集了当地政府代表、国际金融机构、政策制定者、国际和本地项目开发商、EPC承包商、IPP、法律和咨询等行业利益相关方。布基纳法索政府已制定可再生能源国家计划并已采取措施，鼓励私营机构进行投资，助力发电和配电实现自由化，为并网和离网需求带来了巨大的投资和技术合作潜力。北非和西非销售经理Hatem Azaiez受邀参加“新能源效率及其技术创新”座谈会，分享了晶科在可再生能源和环境可持续性发展方面的成就及其相关技术创新见解。



晶科能源出席第三届分布式光伏论坛并发言

晶科能源受邀出席马德里第一届全国光伏分布式峰会



晶科能源与Fronius为乌克兰基辅的安装商提供技术培训

晶科日本研讨会2019圆满召开  
Swan高效光伏组件技术成趋势

### 晶科能源受邀在津巴布韦可再生能源和电力基础设施投资者大会上发言

晶科能源受邀由津巴布韦能源与电力发展部，于哈拉雷联合举办的可再生能源&电力基础设施和能源效率投资者大会上发言。津巴布韦政府希望重点关注太阳能发电。得益于电力法案的通过和政府鼓励个体参与，津巴布韦的可再生能源行业正在蓬勃发展。晶科能源的南非销售主管Milicent Chidamba参加了针对“津巴布韦可再生能源技术和能源效率发展”的讨论，会议上她就可再生能源和环境可持续性发展问题给出了科技创新的见解。

### 晶科能源在法国马赛的欧盟PVSEC期间参加太阳能产业论坛

晶科能源在法国马赛参加了第三届太阳能行业论坛：“研发和商业”。SIF活动作为欧盟PVSEC的一部分，为具有行业背景的与会者提供了另一条途径，使他们能够参加欧盟PVSEC的科学会议，与太阳能行业和移动论坛会议同时进行。为期两天的活动吸引了高级别的光伏行业参与者，来自欧洲和全球的重要发言人出席演讲和圆桌讨论。太阳能行业论坛迎来了超过400名与会者，会议正逐渐成为讨论欧洲太阳能光伏发电以及制造，新技术等主题的中心。

晶科能源区域技术和产品管理负责人AndreaViaro参加了会议“提高竞争力：电池片和组件的创新与未来”。他的演讲中，Andrea清楚地描绘了晶科引领市场的主流产品，如Cheetah或透明背板Swan双面组件并讨论了新技术在提高效率和实现有竞争力的成本降低方面的重要性，以及大规模光伏项目中质量和可靠性的主题。

### 晶科能源受邀出席中国国际光伏技术论坛并发言

高效组件技术作为全面实现平价上网的核心要素之一成为本次论坛焦点，晶科能源产品部秦潇受邀出席并发言，分享了晶科高效产品Swan系列的技术路线，通过项目模拟分析Swan系列组件对于不同地区项目的适配性，Swan透明背板组件在安装便捷、BOS成本降低等方面的优异表现成为在场EPC、业主等相关人士的关注重点。



### 晶科能源举办第二轮越南技术路演

晶科能源在越南胡志明和河内举办今年第二轮技术路演，每场路演都吸引了超过160名参与者，涵盖分销商，EPC，投资商，以及政府官员。越南技术路演旨在进一步助力越南光伏市场蓬勃发展，传播最新光伏技术。晶科能源ROA区域总经理李燕开场致辞，表达了晶科对越南市场的愿景和决心，将积极与合作伙伴共同开拓越南光伏市场。



### 晶科能源受邀出席2019全球可持续能源论坛

晶科能源受邀出席在波兰举行的2019全球可持续能源论坛，该论坛得到波兰能源部和波兰环境部的高度关注和认可。晶科能源欧洲技术服务经理Roberto Murgioni代表晶科受邀进行了“高效光伏组件-质量与创新并存”的主题演讲，分享了晶科Cheetah和Swan系列组件产品所体现出的技术创新趋势，讨论了新技术如何提高组件效率和降低项目成本，以及组件质量和可靠性在大型地面电站中的重要性。

### 晶科能源受邀出席英国伦敦金融时报2019制造业未来峰会

晶科能源受邀出席英国伦敦金融时报2019制造业未来峰会，分享其可持续生产制造实践。该峰会汇集了若干商业领袖和决策者共同探讨当今影响工业领域关键因素的崭新视角。晶科能源欧洲总经理Frank Niendorf受邀分享晶科当前的可持续发展实践，凭借其旗舰产品如Eagle、Cheetah和Swan系列组件成为唯一一家获得“Cradle to Cradle”认证的中国组件制造商。

### 晶科能源携手PV TECH、PI BERLIN和DNV GL共同举办在线研讨会

晶科能源携手PV TECH、PI BERLIN和DNV GL共同举办在线研讨会，共同探讨双面组件的技术创新和技术可融资性。该网络研讨会吸引了380余名参与者，1300余人次注册。晶科能源欧洲技术服务和产品管理负责人Andrea Viaro分享了大型地面项目中双面组件的高匹配性，并展示了模拟预估发电增益，探讨了屡获殊荣的Swan透明背板组件的性能特点及其对比传统双面双玻组件的优势。



### 晶科能源出席印度Solar Power会议 解读Swan双面组件

晶科能源受邀在印度SolarPower会议发表讲话。会议由IndiaInfrastructure Publishing举办。区域技术负责人Mr. Sai Charan Kuppli解读了晶科高效双面组件Swan的技术优势以及在当地气候环境的适用性。会议出席人数众多，与会者包含了当地独立发电商、开发商、工程承包商、制造商以及重要的政府官员。会议提供了开放的平台，供大家讨论未来一两年组件技术的发展。

### 晶科能源受邀出席第三届组件创新技术论坛 SWAN助力平价上网

晶科能源受邀出席第三届叠瓦、拼片、双面、半片与多主栅组件论坛技术论坛，以技术进步为核心降低度电成本成为中国光伏平价上网发展的着力点，组件技术创新成为新光伏时代的核心竞争力。中国区技术支持经理李林受邀分享晶科最新Swan系列组件技术，Swan透明背板组件轻量化的技术设计有效降低度电成本，其凭借5%~25%的背面增益重新定义光伏4.0时代，有效助力平价上网，其卓越性能成为现场近300位与会者的技术关注点。



# 公益捐赠

## 晶科能源董事长为贫困地区捐赠的公益小学正式开学

经过一年的规划和建设，由晶科能源董事长李仙德先生捐赠的青苗实验小学于2019年9月1日在江西横峰正式开学。该公益学校为24个班级的1200名学生提供6年义务教育。青苗实验小学旨在让偏远地区的学生有机会接受优质教育，不断充实自己。同理心、独立性、社会责任感和终身学习能力是该校学生的培养目标。



我们在认真温习课本~



午休~



梦想的声音~



宽敞明亮的学校~



汲取知识的养分~

